

# 得意云建站市场渠道合作计划 加盟协议书

【合同编号：            】

甲 方：	乙 方：武汉学网未来教育科技有限公司
证件类型：	证件类型：企业法人营业执照
证件号码：	证件号码：91420106MA4KLWLQ0Y
通信地址：	通信地址：武汉市武昌区民主路 789 号
联系电话：	联系电话：027-5976 2138
网 址：	网 址：www.deyiyun.cn

得意云建站市场是一套全新的中小企业网站云建站技术和系统的总称，得意云以“会 Word 就会建网站，人人都能成为建站高手”为宣传口号，致力于中小企业网站建设的便捷化、快速化和大众化。甲方认可得意云建站市场行业前景，双方就未来在云建站市场合作一事达成如下协议条文：

一、经甲方申请，乙方同意授权甲方成为得意云建站市场渠道合作计划\_\_\_\_\_合作代理，授权合作期限暂定为壹年，即\_\_\_\_\_年\_\_月\_\_日始至\_\_\_\_\_年\_\_月\_\_日止。

特别申明：本协议期内甲乙双方为业务合作关系，非上下级的隶属关系。甲方在本协议期内经营上独立自主，经济上自负盈亏。

## 二、甲方代理资质：

2.1 甲方须为合法存续的法人或具有完全民事行为能力的个人，能够独立承担民事责任。自然人要提供身份证的正反面复印件 1 份，法人要提供营业执照副本的复印件 1 份及法人身份证正反面复印件 1 份；因甲方资料失实导致的一切法律责任概由甲方自行承担；

2.2 认可得意云建站市场经营理念，愿意接受乙方市场监督和统一管理。

## 三、甲方权利和义务

3.1 如实向乙方提供相关证件资料和联系方式信息，乙方应对甲方明确为保密资料的信息予以保密；

3.2 利用自身优势和社会关系网路，积极拓展得意云建站市场在当地的业务发展；

3.3 为其直属客户提供必要的咨询服务和技术支持，对新客户进行必要的初始培训，以帮助他们迅速掌握得意云建站市场的技术应用；

3.4 积极参与乙方组织的市场活动方案，根据自身特点制定出合适的营销活动并全力落实实施；

3.5 正确对待客户诉求，积极解决客户在具体应用中的具体问题，不拒绝、不推诿；

3.6 共同维护得意云建站市场的良好市场形象，不做有损于乙方及建站市场的事；

3.7 其他协议期内的应尽义务。

#### 四、乙方的权利和义务

4.1 为甲方提供规范的产品和服务体系，并为甲方提供有效的业务购买、管理和售后工单支持和技术服务；

4.2 根据市场和客户需求，不断完善系统功能，优化系统服务；

4.3 为甲方提供独立的业务平台，便于甲方尽快开展宣传拓展业务；

4.4 及时处理甲方及甲方客户在线提交的工单，解决其使用中的具体问题；

4.5 为甲方提供 1-2 名技术人员培训，使其能完全掌握得意云建站市场内核及相关功能组件应用，使其有能力为其直属客户提供必要的技术服务；

4.6 不定期为甲方提供一定的市场方案支持；

4.7 乙方有权根据市场情况调整产品服务体系、价格体系和合作伙伴制度；

4.8 合作期内其他合理的服务。

#### 五、收益及分配

5.1 得意云建站市场渠道合作计划目前已实现网站建设、网络维护、域名注册、域名交易、云服务器等多方面的服务分成模式，并积极推进**商标知产、企业服务**和**教育培训**等非建站市场方面的合作开发，甲方均有权参与推广并按合作伙伴等级享有相应的酬劳；

5.2 在得意云建站市场业务方面，甲方单独开发的客户可自行独立提供服务的，其网站代建、代维等所产生的收益**全额由甲方独享**；

如甲方签订订单后需转交乙方提供网站代建、代维等服务的，乙方按官网公示收费标准收取 60%的服务费用，其余部分由甲方收益。

5.3 在非得意云建站市场业务方面，甲乙双方收益分配按甲方合作级别不同享有相应的提成权益，具体以乙方官网会员后台公示为准，或另行签订协议明确分成比例。乙方承诺该分成比例今后不会降低；

5.4 甲方在乙方官网平台业务获得的收益分配需要提现的，按乙方官网公布的提现办法办理。

#### 六、权益保证金

6.1 得意云建站市场渠道合作计划权益保证金等级标准

铜牌伙伴（ ）	银牌伙伴（ ）	金牌伙伴（ ）
首次充值 1000 元 或累计充值 3000 元	首次充值 3000 元 或累计充值 5000 元	首次充值 5000 元 或累计充值 10000 元

充值成功后，乙方后台手动修改其代理资格和会员等级方可生效；

6.2 加盟得意云建站市场渠道合作计划不收加盟费，无业绩任务压力。甲方所交权益保证金可作为甲

方在平台的预存款，可直接用于平台消费，余额 1 年内不得提现。

6.3 甲方在下一个协议周期内权益保证金不受约定，可以在业务需要时按需充值即可；但甲方接入得意云总机服务等其他可能使用乙方品牌资质对外宣传活动的，则在下应一个协议周期之始补齐权益保证金不低于 3000 元，以作为合作之必要担保。

## 七、违约责任及合同的终止

7.1 甲乙双方应切实维护好得意云的良好品牌形象，包括但不限于统一的营销方案、价格方案和服务标准等，甲方不得以低于乙方统一的价格标准吸纳客户，一经查实乙方有权扣除保证金 200 元/次；

7.2 因甲方服务未尽到统一的服务标准或其单方承诺的标准而引起的客户投诉，经乙方调解后仍不能正常履行服务、提升服务水准的，每次扣除保证金 200 元，并责令甲方继续完成服务承诺；

7.3 因上述情况超过 3 次的，乙方有权单方面解除合作协议，并不退还甲方剩余保证金；

7.4 甲方及其客户网站严禁用于成人用品、色情、赌博、病毒、挂马、反动、外挂、私服以及为私服提供任何服务（比如支付、SEO）或是违法域名的解析等违法行为。在收到乙方通知后若不处理，乙方有权对网站停止或限制使用；

7.5 在协议签订后一段时间内甲方未开展业务宣传的，原则上一年内不可解冻其所提交的权益保证金。但甲方强制性要求终止协议的，需提前 15 天书面告知乙方，双方在各自责任明确履行完毕后，乙方扣除相应等级的权益保证金之 20%后剩余部分予以退还，协议正式终止；

7.6 无论因何种原因终止协议的，乙方有权重新为甲方原属客户重新分配代理账号，甲方无权干涉。

## 八、附则

8.1 一经协议合作，甲乙双方对双方资料、代理合作政策等敏感信息有保密义务；

8.2 在本协议执行期间如果双方发生争议，双方应友好协商解决。如果协商不成，将争议提交至由乙方所在地的人民法院管辖；

8.3 本协议一式二份，双方各执一份，经签字、盖章后生效，二份协议具有同等法律效力。

（以下无正文）

甲 方：

代理人：

\_\_\_\_\_年\_\_月\_\_日

乙 方：武汉学网未来教育科技有限公司

代理人：

\_\_\_\_\_年\_\_月\_\_日

